

TIME

QUALITY

MONEY

ВНЕДРЯЕМ БУДУЩЕЕ СЕГОДНЯ

КИЕВ 2019

КОМПАНИЯ TQM SYSTEMS

Поставщик ИТ услуг для автоматизации бизнеса: продажа и внедрение готовых ИТ-решений, разработка программного обеспечения под заказ, системная интеграция и внедрение проектов, консалтинг ведения.

Начало деятельности: 2008 год. На 2019 обширный опыт внедрения систем автоматизации бизнеса.

Основные направления:

- Экспертная оценка проектов по автоматизации бизнеса.
- Полный цикл внедрения – от составления ТЗ до промышленной эксплуатации продуктов на базе 1С: Підприємство. Работа со всеми конфигурациями ассортиментного ряда, внедрение сложных систем, таких как: ERP-класса [BAS ERP](#) и Управление Холдингом – [BAS УХ](#).
- Сопровождение и комплексное обслуживание программного обеспечения на базе платформы 1С: Підприємство. 8.
- Разработка веб приложений для бизнеса B2B, B2C, B2G: Web applications & Web services.
- Разработка web-приложений и SaaS-сервисов для бизнеса, сервисов на платформах Node.JS, .NET.
- ИТ интеграция. Создание единой информационной среды посредством [интеграционной платформы](#) для существующей ИТ-структуры предприятия.
- Создание приложений на стыке бизнесов класса партнерских кабинетов.
- Организация облачных хранилищ, и [аренда 1С:Підприємство в облаке](#).

СЕРТИФИКАТЫ И СТАТУСЫ

Компания TQM SYSTEMS сертифицированный партнер 1С:Підприємство, член всеукраїнської громадської організації САБ «Спілка автоматизаторів бізнесу»

- Официальный партнер 1С:Підприємство
- Уполномоченный партнер на внедрение и распространение BAS
- Центр сертифицированного обучения
- Действующий участник центра компетенции Центр ERP

Сотрудники компании сертифицированы по различным направлениям:

- Платформа 1С:Підприємство;
- Бюджетирование;
- Стандарты МСФО;
- Применение ERP систем;
- Вся линейка типовых решений 1С:Підприємство и BAS;
- Участники всех направлений сертифицированных курсов 1С:Підпр.;
- Профессиональные преподаватели курсов ЦСО;
- Сертифицированный Руководители проекта;
- Эксперт по технологическим вопросам.



МЕТОДОЛОГИИ

Для реализации проектов используем **Agile/Scrum** методологию. В некоторых случаях может быть гибридная модель и элементы каскадной методики **Waterfall**:

- Проект начинается с экспресс-обследования: предварительно определяются цели и границы проекта, подбор решений.
- На этапе согласования целей и функционального объема, границ проекта, оцениваются границы бюджетов (по методике экспертной трехточечной оценке). В каскадных проектах проходятся этапы проработки Функциональных требований и Технических заданий.
- Далее ведется итерационная разработка продукта, вы сможете контролировать результат каждые 2 недели.
- Важным этапом в реализации проектов на базе 1С:Підприємство является их внедрение (опытная и промышленная эксплуатация).
- После сдачи в промышленную эксплуатацию, сотрудничество переходит в режим поддержки и сопровождения.

Технологии удаленной работы: **Skype Call** и **Team Viewer**, дают всем возможность работать, не привязываясь к месторасположению.

JIRA/Confluence/Кабинет клиента TQM:

- Детально фиксируются все задачи, приоритеты и ход выполнения. Прозрачный/открытый учет работ: доступ к системам есть у всех ответственных лиц со стороны наших клиентов.
- Формируется ФТ/ТЗ, возможно его менять и гибко имплементировать при изменении условий/требований.
- Планируется каждый 1-2-х недельный спринт по приоритетам, сдаются задачи по каждому спринту.
- Клиенту открывается доступ к тестировочной базе после сдачи первого спринта.
- Slack: упрощает переговорный и согласовательный процесс.

ИНСТРУМЕНТЫ И ТЕХНОЛОГИИ



express



BACKBONE.JS



PostgreSQL

METEOR



redis



docker



jQuery
write less, do more.



git



TeamViewer



Microsoft®
.NET
Framework

BAS ERP

ІС:ПІДПРИЄМСТВО 8
ЕФЕКТИВНИЙ ІНСТРУМЕНТ УКРАЇНСЬКОГО БІЗНЕСУ

В своей работе используем максимум передовых технологий, для обеспечения продуктивной работы по проектам клиентов.

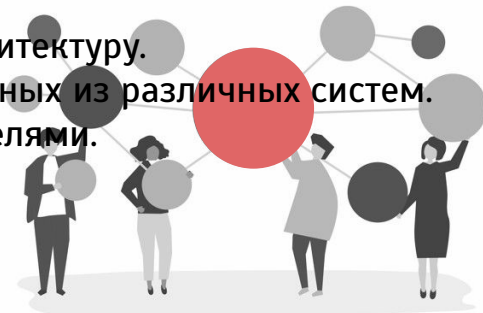
Интеграционная платформа **Genumis** – это инструмент построения ERP-системы нового поколения: **интеграция внешних и внутренних веб-приложений**, сервисов, учетных и др. систем (ERP, CRM, BI) в единую среду.

Основное назначение: быстро подключать все it-системы и приложения, независимо от технологий, платформ, и расположения. Это позволяет бизнесу:

- получать и анализировать данные из различных систем;
- управлять обменом;
- внедрять и тестировать новые технологии быстро, уменьшая риск и избыточность.

Какие бизнес-задачи решает:

- Интеграция 1С:Підприємство с готовым облачным приложением или веб-сервисом.
- Интеграция 1С:Підприємство с любой CRM.
- Мигрировать с 1С:Підприємство на любую другую систему.
- Гибкость внедрения новых технологий, добавление новых систем в архитектуру.
- Скорость получения нужной аналитики: сравнение и сопоставление данных из различных систем.
- Использование "информационных шлюзов" с поставщиками и покупателями.
- Интеграция с мобильными приложениями



ГОТОВЫЕ РЕШЕНИЯ ИНТЕГРАЦИИ

С помощью модулей интеграционной платформы **Genumis** реализованы механизмы взаимодействия по ряду решений:

- Клиент банк
- Розетка
- МистЭкспрес
- Новая почта
- Viber
- AMOcrm
- PrestaShop
- Opencart
- Битрикс
- Сайт - интернет магазин
- Сайт - УНФ
- Телефония

Объединение конфигураций:

- BAS ERP - Документооборот
- УПП - Документооборот
- 1С:Підприємство - web порталы

- Подключение эквайрингового терминала



ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ

В определенных случаях возможности, а также ограничения серийных решений CRM не позволяет подобрать стандартный вариант под требования клиента, решение – разработать индивидуальную CRM.

CRM система для Select Sport:

1. Простая и удобная CRM система, полностью соответствующая прописанному бизнес процессу.
2. Отсутствие привязки к стоимости пользователей как в онлайн-системах.
3. Легко масштабируется как по количеству пользователей так и по объему вводимых данных.
4. Интегрирована с финансовой системой – это позволяет пользователям работать без дублирования данных.

Внутренняя учетная система компании [Управление торговым предприятием \(УТП\)](#)

Back End – [Web API](#) позволяет легко интегрировать бизнес процессы в единый информационно-технологический стек.

Система интеграции и учетные механизмы реализованы на базе интеграционной платформы [Genumis \(iPaaS\)](#). Готовые разработанные механизмы позволяют выполнить интеграционные задачи в сжатые сроки.

Запуск продукта состоялся через 2,5 месяца.

CRM ИНДИВИДУАЛЬНАЯ РАЗРАБОТКА С НУЛЯ ДЛЯ БИЗНЕСА



[Детально о проекте >>>](#)

ЗАКУПКИ ВСЕ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БИЗНЕСА



Автоматизации отдела прокьюремента

Веб-приложение на управляемых формах 1С:Підприємство на базе [«УПП»](#) и [«Документооборот 8»](#)

Для возможности работы **сотрудников** отдела Закупок с системой 1С:Підприємство через веб-браузер и интегрировано с другими центральными учетными системами компании:

[Проект детально >>>](#)

Регистрация заявок на закупку

- отдельные шаблоны документов для разных видов заявок: поездки, мероприятия и конференции, полиграфия, авто, сувениры...
- подготовка, проведение и регистрация результатов тендеров: список участников, сравнение цен, оценки работы поставщиков, автоматизация переписки с ними, хранение и редактирование тендерной документации из системы.

Утверждение закупок

- последовательное утверждение заявок руководителями разных уровней. По бизнес-процессам.
- настраиваемая система определения подписантов: количество и должности подписантов по видам заявки, срока исполнения, суммы бюджета, должности инициатора заявки.
- уведомления подписантов при помощи электронной почты; внешние ссылки на заявку в письмах.
- переадресация и хранение истории обсуждений по различным стадиям утверждений.



КЛИЕНТЫ



AK Інжинірінг



КОРПОРАТИВНЫЙ СЕГМЕНТ

Практика внедрений охватывает полный цикл бизнес-процессов крупных производственных предприятий, и бизнес-объединений, а также весь путь торговых цепочек.

Ключевым направлением является внедрение сложных систем ERP-класса, или построение архитектурных (интегрируемых) решений связанных с обширным набором функциональности.

В 2018 году на рынок Украины вышли 2 комплексных серийных продукта такого масштаба:

- [BAS ERP](#)
- [BAS Управление холдингом](#)

Проекты отличаются повышенным требованием к компетентности персонала, поэтому компания внимательно относится к подбору кадров.

В технологической оснащенности всегда делаем ставку исключительно на передовые технологии, непрерывно адаптируясь к внешним изменениям.



ОТРАСЛЕВАЯ СПЕЦИФИКА

Проекты на предприятиях различных масштабов и отраслей: медицины, фармацевтики, аграрной, производственной, строительной, туризма, сферы услуг и других как в Украине, так и за рубежом.

Принцип: не от отрасли, а от методологии



Клиенты: внедрение BAS ERP



BAS ERP и бесшовная
интеграция с
Документооборот Корп.
Компания группы
Zeppelin (Caterpillar)



Внедрение и
индивидуальная доработка
BAS ERP, интеграция с
внешними сервисами.
Группа аграрных компаний
UKRAVIT.



Внедрение типового
решения BAS ERP
(изменение процессов
бизнеса под процессы
системы).

Клиенты: внедрение BAS ERP

Компания группы Zeppelin (Caterpillar) – эксклюзивный дилер техники Cat®, для строительства, и промышленности. 6 филиалов, сеть сервисных центров, пунктов торговли запчастями и учебный центр.

Проект стартовал в 4 квартале 2018 – внедрение базовой платформы **BAS ERP** и бесшовная интеграция с “Документооборот Корп”.

В компании была система 1С:Підприємство УТП, поэтому предварительно провели обследование, составили описание обязательного функционала для новой системы и перечень недостатков, которые нужно исправить.

Система рассчитана на **200 рабочих мест**, из них – 100 одновременно работающих пользователей.

Для облегчения перехода на новую систему, интерфейс переделывается под привычный пользователю, а система документов остается неизменной.

В интеграцию входит стыковка с корпоративным порталом на Share Point и др. продуктами Microsoft.

Проект ведется параллельными участками и отдельными командами, согласно компетенциям аналитиков по подсистемам. Это ускоряет внедрение и эффективно задействует специалистов.



[Проект детально >>>](#)

Клиенты: внедрение BAS ERP

Группа аграрных компаний UKRAVIT

Внедрение начали в конце 2017 г. с бета-версии ERP.

2018 г. перешли на BAS ERP.

Сегодня проект на стадии промышленной эксплуатации и интеграции с микросервисами.

Компания до старта проекта использовала 1С:Підприємство "Управління торговим підприємством" и задача проекта – перенести данные, настроить и перевести учет на новую систему управления.

Предварительно TQM systems проанализировала и описала бизнес процессы "as is", составила рекомендации оптимизации.

Заказчик пожелал минимально корректировать рабочие процессы, поэтому трансформаций перешли в поэтапную доработку системы BAS ERP:

- Разработка технического задания.
- Внедрение программного продукта, разработанного на базе "BAS ERP" бета-версия, с переходом на серийную версию.
- Написание технической документации по разработке, документации для пользователя.
- Обучение пользователей.
- Внедрение интеграционной платформы:
 - Интеграция с сайтом
 - Модуль Заказы
 - Обмен данными с НоваПошта и МистЭкспресс

По ходу внедрения выявлен целый ряд новых пожеланий клиента и они гибко вписаны в график работ проекта, благодаря использованию стандартов Agile.



UKRAVIT



[Подробнее о проекте >>>](#)



Наши проекты **BAS Управление холдингом**



Wikr Group — продуктовый Медиа-холдинг. Работает в 7 странах мира.

Во второй половине 2018 стартовал проект по автоматизации консолидации и финансового учета с проектной erp-командой TQM systems.

Первая бета версия продукта выпущена в 2018 году, проект стартовал 3-й декаде 2018

ПАРТНЕРЫ

GIGACLOUD

Облачные системы
<https://gigacloud.ua/>

 **СПІЛКА
АВТОМАТИЗАТОРІВ
БІЗНЕСУ**

Всеукраинская общественная организация
профессионалов автоматизации
<http://www.unionba.com.ua/>

amocrm.

Система для отдела продаж
<https://www.amocrm.ru/>



Сообщество ИТ-
Директоров Украины
<http://itdirector.org.ua>



Ваш успех – это наша цель!



+38 (044) 230-87-50
+38 (095) 179-06-08
+38 (068) 380-14-25



ул. Волошская,
51/27
Киев 04080,
Украина



sales@tqm.com.ua
mzosim@gmail.com
tqm.com.ua

TIME / QUALITY / MONEY