

## «B2B Master-2013»:

Топ-20 лучших практик лидерства на B2B-рынке

### ЕЖЕГОДНАЯ «БИТВА ЛУЧШИХ ТРЕНЕРОВ»

2 потока: по продажам и управлению



Партнер контрактного  
производства:

**PrivateLabel**

[www.PrivateLabel-TM.com](http://www.PrivateLabel-TM.com)

Генеральный телевизионный  
Партнер:

**ПЕРШИЙ ДІЛОВИЙ**  
ТЕЛЕКАНАЛ

Партнер по развитию  
Бренда:



HR-Партнер:

**rabota.ua**

Образовательный Партнер:



Moscow  
Business School  
Leadership Energy

**interfax**  
ІНТЕРОАКС  
УКРАЇНА

**COMMERCIAL  
PROPERTY**  
ONLINE  
[www.commercialproperty.ua](http://www.commercialproperty.ua)

БІЗНЕС-ШКОЛА  
**MIM**  
MIM-KYIV

[www.mr.com.ua](http://www.mr.com.ua)  
**маркетинг  
реклама**  
перший в Україні маркетинговий журнал

**МЕНЕДЖЕР  
ПО ПЕРСОНАЛУ**

Информационные Партнеры:

**FOOD UA**  
продукты Украины

транспорт і логістика  
[www.translog.com.ua](http://www.translog.com.ua)

**Транспорт**  
ЕЖЕНЕДЕЛЬНИЙ ЖУРНАЛ

**worldfood**  
UKRAINE

**News-  
COMPASS.UA**  
новости украинских компаний

**ИНТЕРНЕТ  
ВИДЕО**

**МИР  
упаковки**

**HR Лига**  
[www.hrliga.com](http://www.hrliga.com)

**ВЫ ПРИГЛАШЕНЫ!**

+38 (044) 383-86-28

+38 (067) 505-25-24

[st@trademaster.com.ua](mailto:st@trademaster.com.ua)

[www.TradeMaster.UA](http://www.TradeMaster.UA)

# Master-КЛАСС



## Топ-Тренеров из секции («Управление»)



Павел ЕРМОЛЕНКО  
Бизнес-тренер,  
консультант.

[Скачать презентацию](#)



Алексей ВИНОГРАДОВ  
К.э.н., Вице-президент  
Бизнес-школы МИМ-Киев

[Скачать презентацию](#)



Сергей ДАЦЕНКО  
Бизнес-тренер  
основатель программы  
«Ситуационного лидерства»

[Скачать презентацию](#)



Андрей АНУЧИН  
К.э.н., бизнес-тренер  
специалист в области  
управления ком. деятельностью  
«Moscow Business School Украина»

[Скачать презентацию](#)



Владимир ВОРОНОВ  
Брендмейкер,  
владелец

[Vladimir Voronov](#)  
[Branding Agency](#)

[Скачать презентацию](#)



Юлия АЛЕКСЕЕВА  
Сертифицированный  
лектор и консультант  
«Школы Владельцев  
Бизнеса»

[Скачать презентацию](#)



Андрей КРЮЧКОВ  
«Золотой Тренер»  
на B2BMaster-2012»

[Скачать презентацию](#)



Григорий ХМЕЛЬНИЦКИЙ  
Владелец консалтинговой  
компанияи «Griconsult»

[Скачать презентацию](#)



Владимир МАЛИЧЕВСКИЙ,  
Кандидат психологических  
наук, MBA директор

[Скачать презентацию](#)



Алла КОНЯЕВА,  
Директор ДП  
«Анкор Лизинг»

[Скачать презентацию](#)

# В2В-УПРАВЛЕНИЕ



**Владимир МАЛИЧЕВСКИЙ**

Средний Балл: 4,542



**Андрей КРЮЧКОВ**

Средний Балл: 4,357



**Юлия АЛЕКСЕЕВА**

Средний Балл: 4, 269



**Павел ЕРМОЛЕНКО**

Средний Балл:  
4,257



**Григорий ХМЕЛЬНИЦКИЙ**

Средний Балл:  
4,077



3,867

4

2

1

3

5

# Master-КЛАСС



## Топ-Тренеров из секции («Продажи»)



Максим ГОРБАЧЕВ,  
Тренер-консультант  
по b2b-продажам (Россия)

[Скачать презентацию](#)



Валерий ГЛУБОЧЕНКО,  
Сертифицированный  
бизнес-тренер, владелец и  
управляющий  
компании InforManager

[Скачать презентацию](#)



Александр СОКОЛОВ,  
Бизнес-тренер, эксперт по  
продажам B2B  
«Серебряный Тренер»  
на B2BMaster-2012

[Скачать презентацию](#)



Олег АФАНАСЬЕВ,  
Бизнес-тренер,  
управляющий партнер  
Profiles International, директор,  
учредитель компании «Business  
Systems»

[Скачать презентацию](#)



Ваче ДАВТЯН  
Основатель  
электротехнической  
компании «Промкабель  
Электрика»

[Скачать презентацию](#)



Максим ГОЛУБЕВ  
Победитель «Битвы  
Тренеров-2011», Золотой  
Тренер по продажам 2011  
года, Продавец-практик,  
Собственник группы  
компании «Brain Energy»

[Скачать презентацию](#)



Алексей УРВАНЦЕВ  
Консультант и тренер по  
безоткатным методам  
продаж. Владелец селлинг-  
центр ПОДЪЕМ ПРОДАЖ

[Скачать презентацию](#)



Екатерина КИКТЕВА  
Партнер и ведущий  
тренер-консультант  
компании SysSales

[Скачать презентацию](#)



Борис ЖАЛИЛО  
Системный тренер-консультант  
Международной Консалтинговой  
Группы Business Solutions  
International

[Скачать презентацию](#)



Дмитрий СЕМИН  
Президент и  
соучредитель  
компании  
Semin Group

[Скачать презентацию](#)

# В2В-ПРОДАЖИ



**Валерий ГЛУБОЧЕНКО!**

Средний Балл: 4,571



**Дмитрий СЕМИН**

Средний Балл: 4,536



**Ваче ДАВТЯН**



Средний Балл: 4,532



**Максим ГОЛУБЕВ**

Средний Балл:  
4,467



**Олег АФАНАСЬЕВ**

Средний Балл:  
4,069

4

2

1

3

5

# ОТЗЫВЫ УЧАСТНИКОВ КОНФЕРЕНЦИИ «B2BMaster-2013»

➤ Конференция дает новые знания и исследования новых инструментов. Такие мероприятия очень важны, так как, это обмен опытом, разные взгляды на одни и те же вещи

Понравилась 2 часть. Впечатления от конференции хорошие  
**Волковская Марина, РПК «Рекламастер»**

➤ *Получены практические инструменты на конференции. Анализируем, систематизируем, адаптируем, и применяем эти инструменты в своей компании. Нужны конференции такого формата, где получаешь реальную оценку востребованных тренинговых тематик на B2B рынке. Впечатление осталось отличное. Достойная аудитория. Творческая атмосфера. Полезные контакты.*

**Москаленко Елена, «ХОМАКС» ООО**

➤ Вопрос- «Насколько важно проведение B2BMaster для рынка в целом? Почему Вы так думаете?»

Ответ – «Важно, т.к. позволяет участникам получить новые идеи и обменяться опытом»

**Задавысвичка Валерий, «Пиреус Банк МКБ»**

➤ *Совершенствуется уровень продаж в бизнесе, применяя полученные новые методы, технологии продаж*  
Благодарю за приглашение и возможность обрести новые знания.

**Повша Вячеслав, Бизнес-школа «КРОК»**

➤ Очень важно проводить такие конференции, т.к. я для себя очень много подчеркнула и многому научилась.

Я очень благодарна, много почерпнула для себя информации.

**Пономаренко Татьяна, ООО «КНПП «ЙОД»**

➤ Такая конференция открывает возможности для компании в увеличение объема продаж, качества общения с клиентами. Конференции подобного рода важны – это получение практической информации, что является всегда эффективным. Спасибо за профессионализм.

**Сироткина Елена, ООО «ВСМПО Титан Украина»**

➤ *Важно посетить конференцию именно такого направления, ведь рынок не стоит на месте, и всегда нужно быть в курсе всех новшеств. Получила позитивные эмоции, и что не мало важно практические инструменты для применения их в работе*  
**Щукина Ольга, ООО «Мережа Трейд»**

➤ Важно проводить конференции особенно B2BMaster, потому что подобного формата - битвы тренеров нет.

Все отлично, спасибо!

**Чернякова Ксения, «National Training Agency»**

➤ В одном месте собраны профессиональные тренеры, проведен анализ и презентации тренеров и их техник – это большая экономия времени.

Получен опыт и знакомства. Были преподнесены идеи и практики. Очень здорово!

**Гримало Игорь, ООО «Ка Софт»**

➤ *Получила обмен информацией и учение для лучшего ведения бизнеса. Конференция дала много практичной и полезной информации по продажам и управлению.*

**Височанська Уляна, ПП «Фірма Пілігрим»**

# ОТЗЫВЫ УЧАСТНИКОВ КОНФЕРЕНЦИИ «B2BMaster-2013»

- Эта встреча дала возможность повысить свой профессиональный уровень, и усовершенствовать свои навыки в работе. Отличный подбор тренеров, удобная аудитория и комфортные условия

**Ирчишин Игорь, «Алеф-Виналь»**

- *Важно здесь быть. Не нужно искать лучших тренеров и тратить на это время. Пришел, услышал, научился. Все отлично.*

**Синегуб Петр, «Ваш Бизнес»**

- Важно видеть способы преподнесения тренерами информации, и видеть, собственно разных тренеров и что не мало важно с разных стран (России). Конференция предоставила достаточно пищи для размышления корректировки своей работы.

**Овчинникова Мария, ЧП «ЛОГРУС»**

- Получил много новых методов и взглядов на продажи. Эта конференция поменяла мировоззрение и представление о рынка в целом.

**Муравский Богдан, ООО «Би Джи Эс Солюшнс» (BGS Solutions)**

- Эта встреча помогла сформировать понимание о новых технологиях в продажах и управлении. Отличная организация и подбор тренеров. Спасибо.

**Герасимова Наталья, ПАО «ВСЕУКРАИНСКИЙ БАНК РАЗВИТИЯ»**

- Все – просто супер, каждый из спикеров - оригинален, с отдельной методикой обучения.

**Семенчук Надежда, ЧП «Марко Пак»**

- Такого рода конференции помогают развивать компанию и улучшать показатели в работе. Все очень понравилось, особенно подбор тренеров

**Ляленко Валерий, ООО «Карпатські Джерела»**

- Инструмент для себя выделила вот какой - обучение персонала, и за счет этого повышение результатов компании. Важны конференции, где дают новые идеи и инструменты. Интересно подобраны темы. Профессиональные тренера. Понравилось очень.

**Сичковская Наталья, ООО «МЕТРО Кеш энд Керри Украина»**

- Обмен идеями, новые виденья привычных вещей, новые контакты Спасибо за организацию, получила много позитива.

**Жицкая Юлия, «Институт Бизнес Технологий Валерия Глубоченко»**

- *Если есть проблемы с продажами, это хорошее место, где можно найти идеи и их решение. Впечатление положительное. Хотелось бы получить еще больше практических инструментов. Спасибо за все.*

**Сиротюк Тарас, ЧП «ЛОГРУС»**

- Конференция важна: 1. развивает участников (дает толчок к развитию) 2. конкуренция между тренерами должна вести к предоставлению высококачественных услуг на данном рынке. Впечатления вполне положительные, ожидания оправдались на все 80% (это высокий уровень).

**Бурляй Виктория, «ЕФ - пласт»**

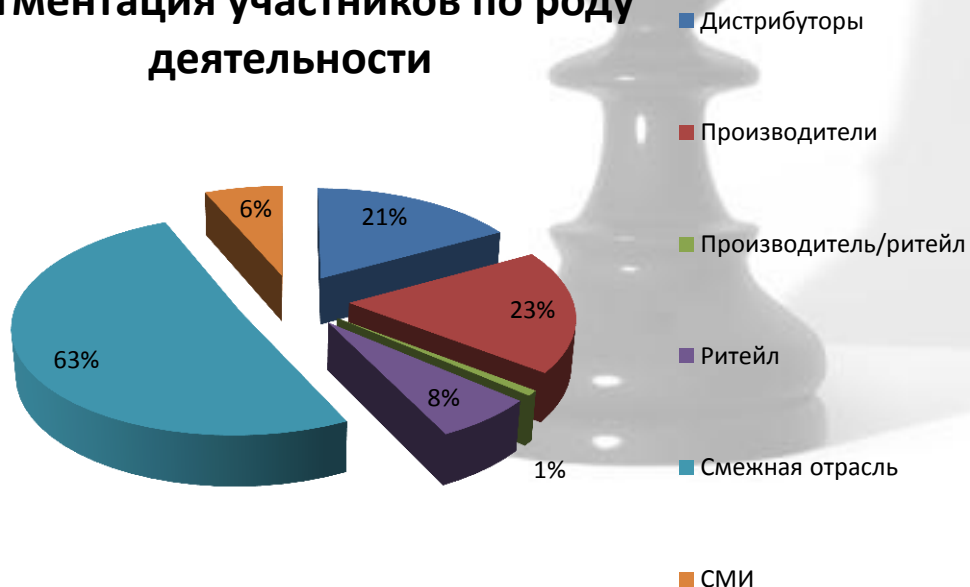
## Сегментация участников по уровню менеджмента



Аудитория Конференции по роду деятельности подразумевает участие всех сегментов бизнеса, которые связаны с торговлей товарами, услугами, решениями, оборудованием и т.п. - именно для корпоративного клиента (B2B).

Темы Мастер-классов подобраны таким образом, что они предназначены для руководящего звена компании и тех специалистов, которые планируют стать руководителями в ближайшей перспективе, а также специалистов, которые курируют обучение в компании и придут с целью получить свежие практические подходы к решению бизнес-задач B2B-компании

## Сегментация участников по роду деятельности







Дополнительная  
возможность:  
заказать видео  
докладов  
Конференции

**Уважаемые специалисты!**  
Благодарим Вас за активное участие  
в 4-ой Всеукраинской практической конференции

## **«B2BMaster-2013»:**

Топ-20 лучших практик лидерства на B2B-рынке  
**ЕЖЕГОДНАЯ «БИТВА ЛУЧШИХ ТРЕНЕРОВ»**

2 потока: по продажам и управлению

Будем рады видеть Вас

в числе участников и докладчиков

на 5-ой Юбилейной Всеукраинской практической конференции

**B2BMaster-2014!**

О месте и концепции мероприятия  
будем Вас оповещать!



**ВЫ ПРИГЛАШЕНЫ!**

С уважением, команда **TradeMaster® Group**

+38 (044) 383-86-28

+38 (067) 505-25-24

г. Киев, пр-т. Московский, 8, корпус 1, 04073

[st@trademaster.com.ua](mailto:st@trademaster.com.ua)

[www.TradeMaster.UA](http://www.TradeMaster.UA)

Портал розничной и оптовой торговли

**PS: Также смотрите нас здесь:**

[Видео-репортажи проектов TradeMaster Group](#)

Присоединяйтесь к нам на [FaceBook!](#)